

## Du...

- ... koordinierst den gesamten Vertriebsprozess?
- ... möchtest unsere Bestandskunden weiterentwickeln?
- ... hast Ideen für die Entwicklung & Umsetzung von Aktivitäten zur Gewinnung von Neukunden?
- ... hast Lust mit unserem Servicemanagement & Marketing zusammenzuarbeiten?

**Dann bewirb Dich jetzt!**



abgeschlossene Ausbildung oder Studium - aber auch Quereinsteigern geben wir eine Chance

sehr gute mündliche und schriftliche Präsentationskompetenz

selbstständige Arbeit

Wir suchen diese **Fähigkeiten:**

zuverlässig, teamfähig und kommunikativ

sicherer und empathischer Umgang mit Kunden

IT-Infrastruktur- und Cloud-Lösungen sind Dir vertraut



## Das **bieten** wir Dir:



einen unbefristeten Arbeitsvertrag

flexible Arbeitszeiten, sowie mobiles Arbeiten nach Absprache im Team



moderne Räumlichkeiten

kollegiales Miteinander



Weiterbildungsmöglichkeiten

regelmäßige Firmenveranstaltungen



ideale Verkehrsanbindung direkt im Technologiepark

Firmenfahrzeug & Leasing eines Fahrrads möglich



kurze Entscheidungswege

Kaffee, Tee und Wasser zur freien Verfügung



## Wir **freuen** uns auf Dich!

Möchtest Du mehr über uns und unsere freien Stellen erfahren? Dann besuche doch einfach unsere Website [www.mekos.de](http://www.mekos.de) oder scanne den QR-Code.

Haben wir Dich so überzeugt, dass Du dich sofort bei uns bewerben möchtest? Dann bewirb Dich mit einem kurzen Lebenslauf, frühestem Eintrittstermin, Beschreibung Deiner bisherigen Projekte und Aufgaben – am besten gleich per E-Mail an: [bewerbung@mekos.de](mailto:bewerbung@mekos.de)

